

KUNSTSTOFF-TECHNOLOGIE – DEINE STÄRKE!

Wir sind eine feste Größe in der Kunststoffbranche – und das seit über 25 Jahren. Unser Erfolgsrezept dabei ist nicht nur ein umfangreiches Produktportfolio führender Hersteller und eine eigene Compoundierung, sondern vor allem die Experten und Allrounder, die als starkes Team alle Ziele erreichen. Als Teil der Hromatka-Gruppe sind wir gut vernetzt und begleiten unsere Kunden entlang der gesamten Prozesskette von der ersten Idee über die Entwicklung bis zur erfolgreichen Umsetzung.



ÜBERNIMM
DAS STEUER

Key-Account-Manager für Süddeutschland (m/w/d)

DEIN AUFGABENBEREICH

- Du betreust exklusiv unsere Key-Account-Kunden mit strategischem Knowhow und persönlicher Beratung
- Du knüpfst neue Geschäftsbeziehungen in Zusammenarbeit mit unseren Distributionspartnern und dem Application-Development-Management
- Deine Key-Account-Kunden, deine Ziele
- Du erstellst Marktstrategien und analysierst neue Umsatzpotenziale
- Du erkennst und realisierst neue Projekte/Trends mit unseren Application-Development-Managern

DEIN PROFIL

- Du bist ein technisch und kaufmännisch versierter Teamplayer
- Du kennst die Branche und ihre Technologien
- Du bist ein kommunikativer Netzwerker mit empathischer, positiver Grundeinstellung
- Du verfolgst zielstrebig und organisiert die Gestaltung & Umsetzung deiner Strategien

WIR BIETEN

- Eine spannende berufliche Perspektive
- Offene Kommunikation auf Augenhöhe
- Freiheit zur persönlichen Entwicklung
- Unterstützung durch ein motiviertes Team sowie eine intensive Einarbeitung
- Homeoffice
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Zusatzversicherungen BAV, PKZV, UV

Hast du Interesse ein wichtiger Teil unseres Teams zu werden? Dann freuen wir uns auf deine schriftliche Bewerbung mit sämtlichen Unterlagen bis zum 31.12.2024.

Ansprechpartnerin: Carina Schneider

GRÄSSLIN SÜD GmbH | Auf Herdenen 25 | 78052 Villingen-Schwenningen

Telefon: 07721/4040-0

E-mail: bewerbung@graesslin-kunststoffe.de